



Український **клуб** аграрного **бізнесу**

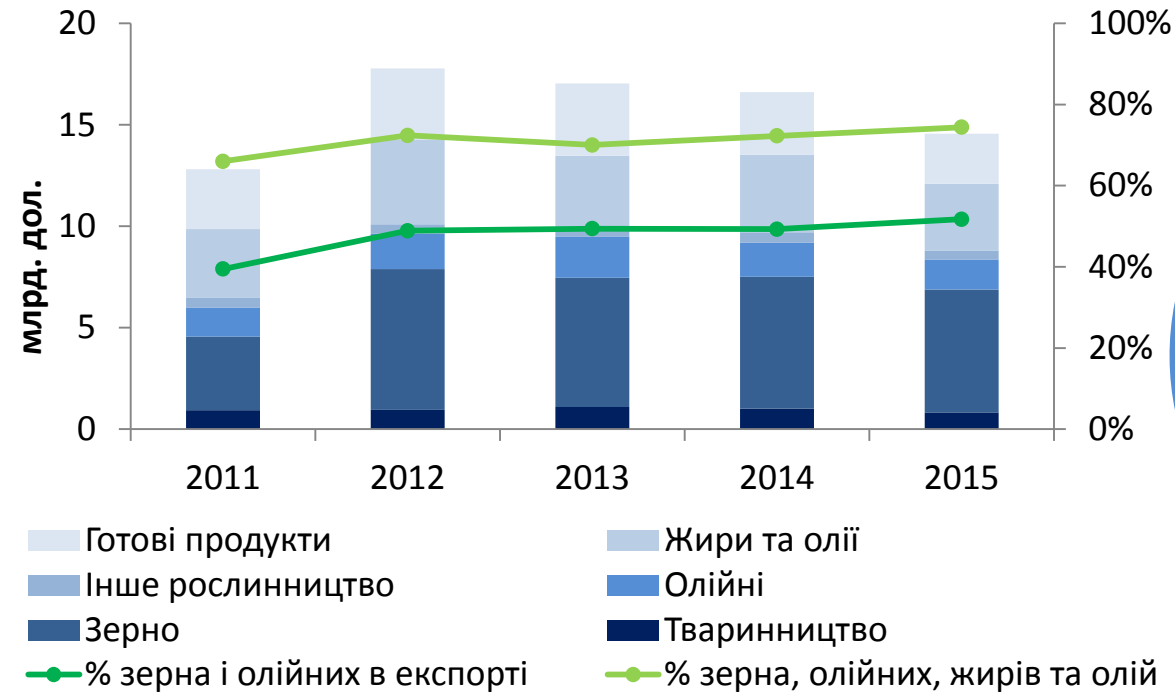
Продукція рослинництва: можливості експорту в ЄС

Євгеній Дворнік

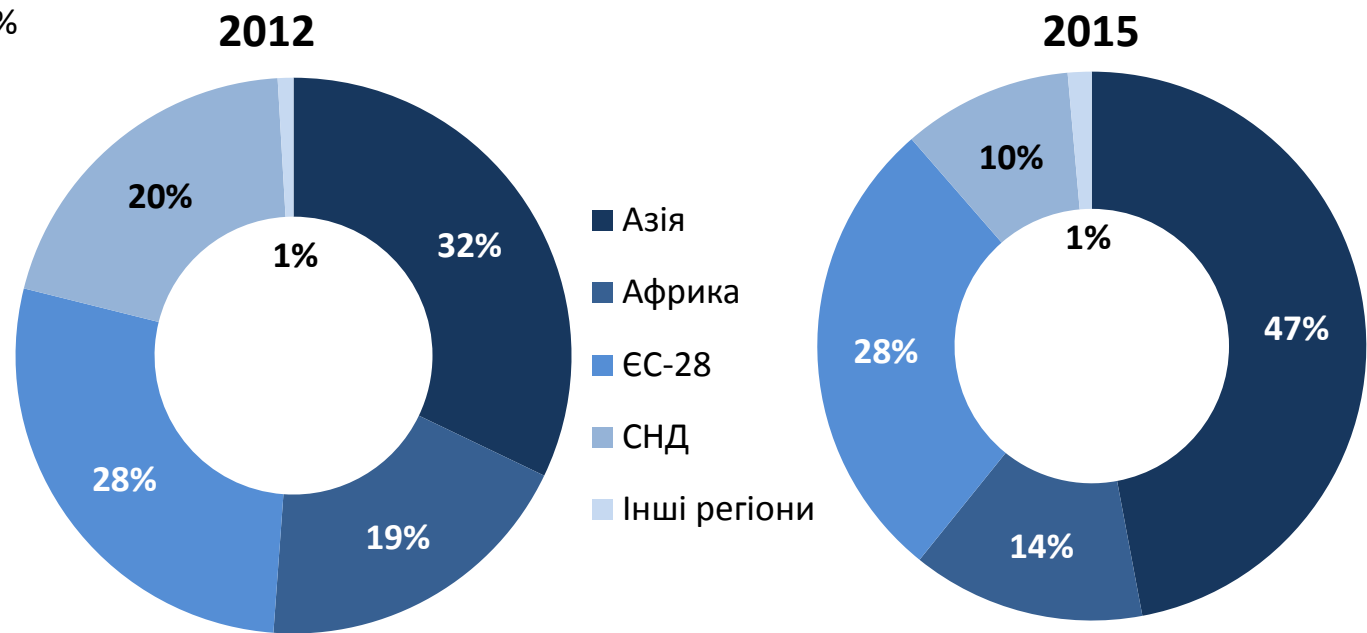
Асоціація «Український клуб аграрного бізнесу»

Експорт продукції АПК

Експорт продукції АПК, млрд.дол.



...за регіонами

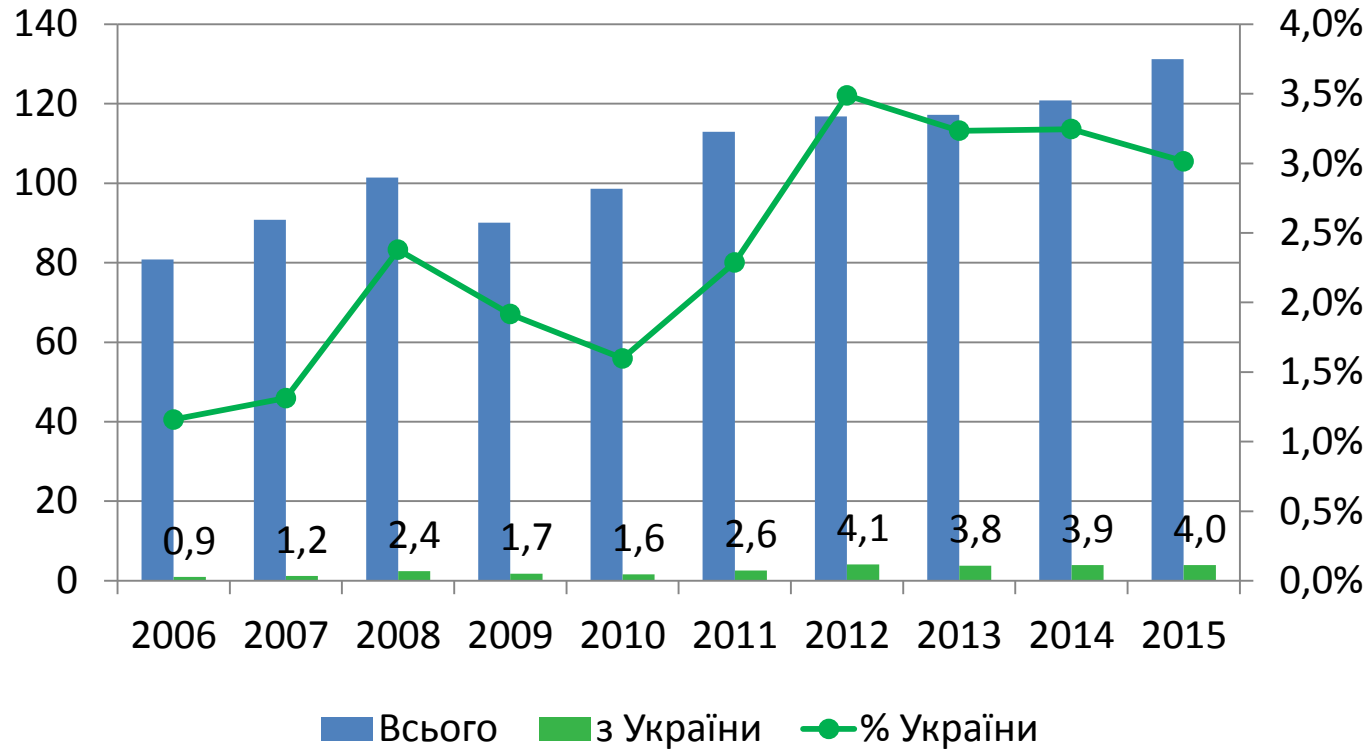


- Продукція АПК стала основним експортним товаром: в минулому році частка АПК в експорті сягнула 38%, а за I кв. 2016 року – 43%;
- Сировинна продукція є основою аграрного експорту. Внаслідок падіння цін на неї скорочується експортна виручка;
- Найбільший прогрес помічається у торгівлі з країнами Азії (зокрема, Китаєм). Водночас з країнами СНД (зокрема, Росією) обсяги торгівлі скорочуються.

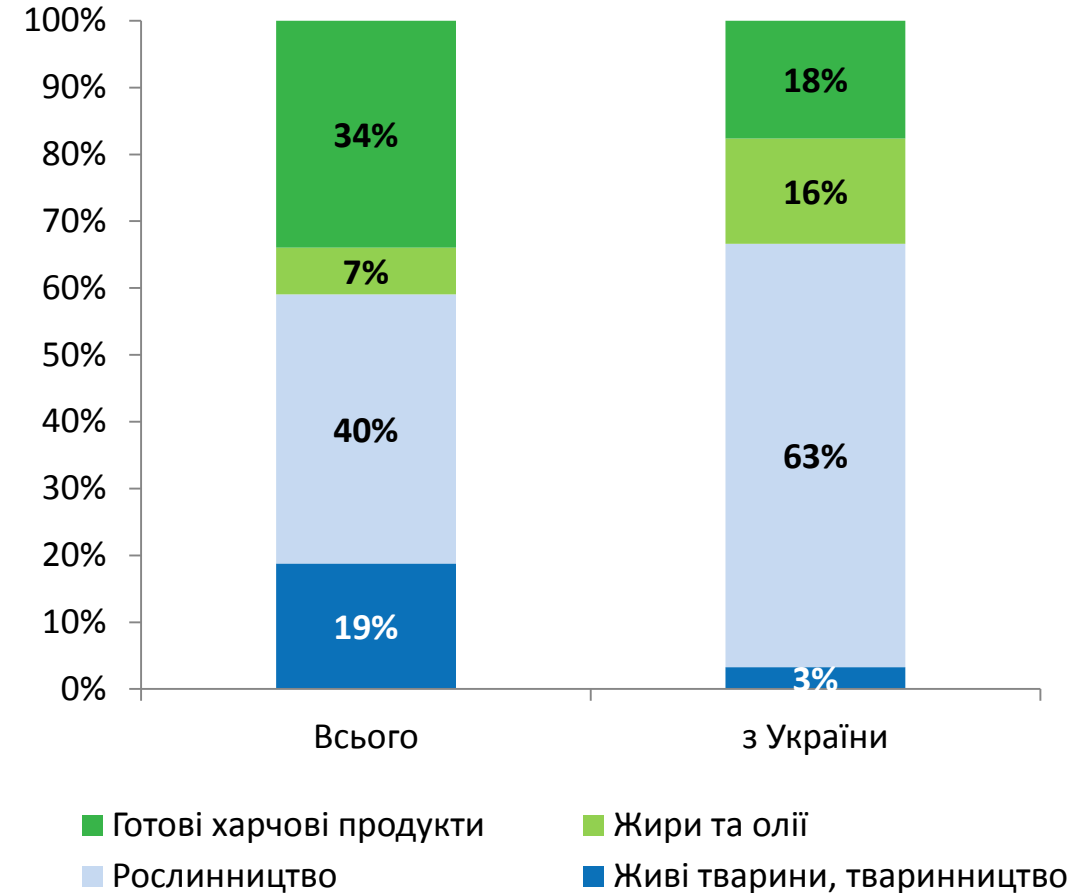
Джерело: Держстат, власні розрахунки



Імпорт ЄС продукції АПК, млрд. євро



Структура імпорту



- Тенденція до нарощення обсягів експорту;
- Експорт в ЄС в основному сировини;
- Зростання експорту у грошовому виразі частково нівелюється падінням цін.

Джерело: Євростат

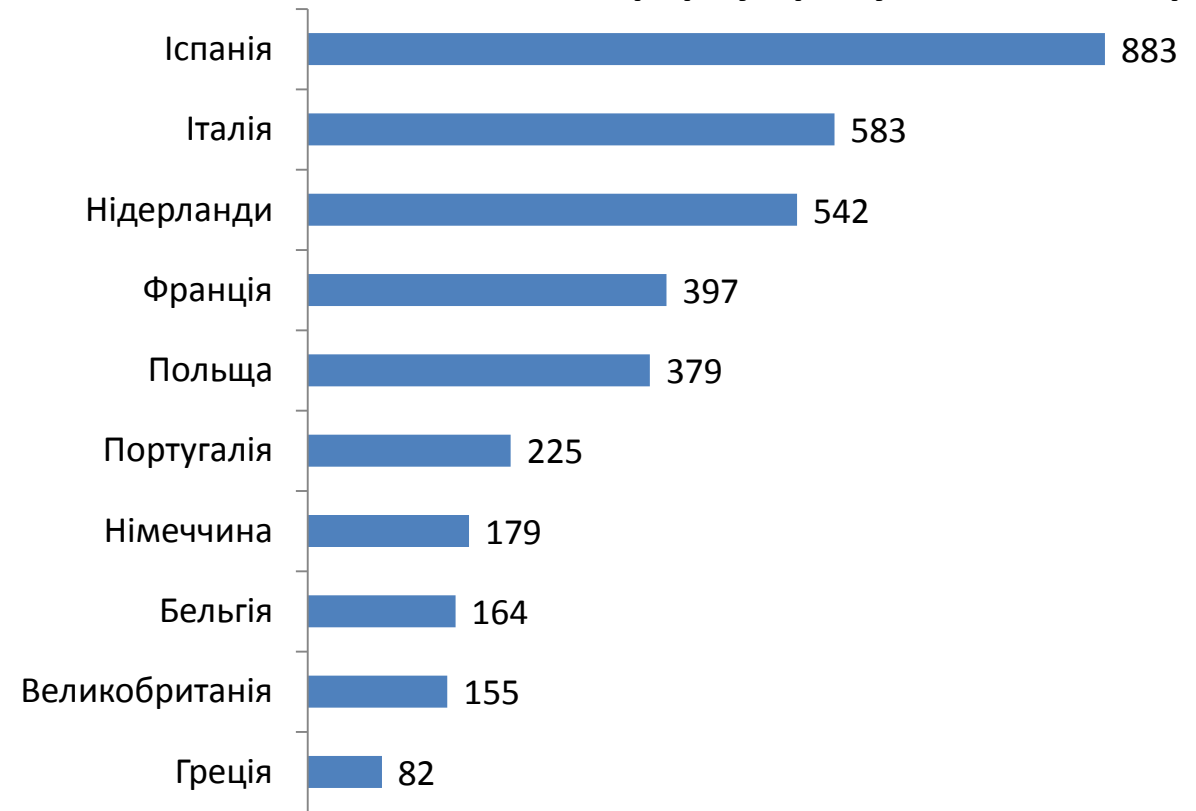


Присутність України на ринку ЄС

Частка українських товарів в загальному імпорті ЄС по товарних групах



Країни ЄС, які найбільше імпортують українську аграрну продукцію, млн. євро



Частка українського імпорту серед інших товарних груп складає до від 0% до 0.8%

На ці ТОП-10 країн припадає 91% українського експорту до ЄС

Джерело: Евростат



Основні імпортовані товари рослинництва ЄС у 2015 році



8.9
млрд. €

кава



7.2
млрд. €

соева
макуха



5.0
млрд. €

інші горіхи*



4.9
млрд. €

соя



4.2
млрд. €

пальмова
олія



3.4
млрд. €

банани



3.2
млрд. €

какао боби



2.8
млрд. €

вина



2.4
млрд. €

соки з
плодів



2.2
млрд. €

приготовлені
плоди

Сумарно дані товари складають **третину** аграрного імпорту країн ЄС
або
половину імпорту продукції рослинництва (сировинної та переробленої)

* за виключенням коксових, бразильських, кеш'ю

Джерело: Евростат



www.ucab.ua

Імпорт яких рослинницьких товарів в ЄС зростає

ТОП-15 товарів за приростом імпорту у валюті за останні 5 років

Код	Назва товарної групи	Імпорт у 2015 році, млн. євро	Приріст за 5 років		Потенційний для України?
			млн. євро	%	
0802	Інші горіхи	5 009	2 657	113%	Так
0804	Фініки, інжир, ананаси, авокадо, тощо	2 203	820	59%	Вир-во відсутнє або незначне
2008	Плоди, горіхи консервовані, приготовлені	2 215	712	47%	
2304	Соева макуха	7 164	674	10%	Так
1509	Оливкова олія	705	546	344%	Вир-во відсутнє або незначне
0803	Банани	3 374	503	18%	Вир-во відсутнє або незначне
0805	Цитрусові	1 735	472	37%	Вир-во відсутнє або незначне
1005	Кукурудза	2 090	459	28%	Так
0801	Горіхи кокосові, бразильські, кеш'ю	1 111	439	65%	Вир-во відсутнє або незначне
2009	Соки з плодів та овочів	2 372	400	20%	Так
2208	Спирт етиловий денатурований <80 об.%	1 517	380	33%	
1511	Пальмова олія	4 239	378	10%	Вир-во відсутнє або незначне
2204	Вина виноградні	2 764	358	15%	
0810	Інші свіжі плоди (полуниця, смородина, журавлина, ківі, хурма, тощо)	1 049	350	50%	
0904	Стручковий перець	763	335	78%	

Джерело: Євростат, власні розрахунки



Основні товари експорту з України в ЄС у 2015 році



Сумарно дані товари складають **85%** аграрного експорту до країн ЄС
або

88% експорту продукції рослинництва (сировинної та переробленої) до ЄС

* за виключенням соєвої та арахісової

** за виключенням коксових, бразильських, кеш'ю

Джерело: Евростат



Експорт яких рослинницьких товарів в ЄС нарощує Україна

ТОП-15 товарів за приростом експорту у валюті за останні 5 років

Код	Назва товарної групи	Імпорт у 2015 році, млн. євро	Приріст за 5 років	
			млн. євро	%
1005	Кукурудза	1 290	739	134%
2306	Соняшникова макуха	478	219	84%
1512	Соняшникова олія	524	62	13%
1514	Ріпакова олія	54	44	421%
2009	Соки з плодів та овочів	44	35	389%
1404	Інші рослини	61	35	134%
0802	Інші горіхи	61	27	79%
1001	Пшениця	290	23	9%
1003	Ячмінь	35	21	147%
1007	Сорго	19	18	1318%
1507	Соева олія	38	15	64%
1902	Вироби з макаронного тіста	19	13	238%
1905	Хлібобулочні, борошняні кондвироби	19	13	240%
2002	Томати приготовлені або консервовані	13	12	1340%
1207	Інші олійні культури	32	10	45%

Джерело: Євростат, власні розрахунки



Мед



Ячмінна крупа та борошно



Оброблені томати



Овес



Виноградний та яблучний соки



Цукор



Солод та пшенична клейковина



Оброблена продукція з цукру



Крохмаль



Часник



Глюкоза та сироп



Висівки, відходи та залишки кукурудзи



■ 2014 рік ■ 2015 рік ■ 2016 рік (на 20.05.2016)

Джерело: Генеральний директорат Європейської комісії «Оподаткування та Митний союз»

Адміністрування тарифних квот здійснюється Генеральним директоратом з питань оподаткування ЄК.

Стан використання квот можна відслідковувати в режимі он-лайн [за посиланням](#). Інформація оновлюється щоденно.



Пшениця



Кукурудза



М'ясо птиці



Ячмінь



■ 2014 рік ■ 2015 рік ■ 2016 рік (на 20.05.2016)

Скільки аграрії зекономили на митах завдяки АТПР?

221 млн.євро - в 2014 році

281 млн.євро - в 2015 році

Додаткова інформація по квотах на сільськогосподарські товари доступна [за посиланням](#) (англ.).

Адміністрування тарифних квот здійснюється Генеральним директором ЄК, відповідального за сільське господарство і розвиток сільських районів.

Стан використання квот на зерно можна відслідковувати в режимі он-лайн [за посиланням](#). Інформація оновлюється щотижнево.

Джерело: Моніторинг УКАБ, власні розрахунки



ЄС

Україна

Статистика зовнішньої торгівлі 2011-2015 – 4 зн. код

Розрахунок середніх значень експорту за 5 років

Визначення товарних позицій з чистим імпортом (ЧІ) з-за меж ЄС

Визначення товарів, які імпортуються ЄС за вищими цінами, ніж Україна експортує

I ешелон

Розрахунок середніх значень імпорту за 5 років

Статистика зовнішньої торгівлі 2011-2015 – 4 зн. код

Визначення товарних позицій з чистим експортом (ЧЕ)

Визначення товарних позицій, за якими ЧІ ЄС співпадає з ЧЕ України

Визначення товарів, які імпортуються ЄС за нижчими цінами, ніж Україна експортує

II ешелон



I ешелон

Код	Назва товарної групи
0708	Бобові овочі свіжі або охолоджені
0713	Бобові овочі сушені, лущені, очищені
0802	Інші горіхи*
0807	Дині, кавуни
0909	Насіння анісу, бодяну, фенхелю, коріандру, куміну, кмину
1005	Кукурудза
1007	Сорго
1008	Інші зернові**
1201	Соя
1204	Насіння льону
1205	Ріпак
1207	Інші олійні культури***

* за виключенням коксових, бразильських, кеш'ю

** гречка, просо, насіння канаркової трави, тритикале тощо

*** бавовник, кунжут, гірчиця, сафлор тощо

**** женьшень, макова соломка

***** бавовняний линт, в іншому місці не зазначені

II ешелон

Код	Назва товарної групи
0711	Овочі консервовані для тимчасового зберігання
0811	Плоди та горіхи
1508	Олія арахісова
1518	Інші олії*****
2009	Соки з плодів та овочів
2207	Спирт етиловий
2304	Соева макуха

Код	Назва товарної групи
1211	Рослини для парфумерії, медицини чи для боротьби зі шкідниками****
1401	Рослинні матеріали для плетіння
1404	Інші рослини*****
1512	Соняшникова олія
1515	Інші нелеткі жири та рослинні олії*****
1703	Патока (меяса)
2001	Приготовлені або консервовані овочі, плоди
2303	Відходи від вир-ва крохмалю, цукру, пива, вина
2306	Соняшникова макуха
2308	Рослинні продукти для годівлі тварин

***** з льону, кукурудзи, рицинова, кунжутова тощо

***** ліноксин, олія нелетка, рідка, змішана, для технічного або промислового використання, крім виробництва продуктів харчування

Джерело: власні розрахунки



Стимули:

- Великий та платоспроможний ринок збуту
- Розширення географії експорту (диверсифікація)
- Перекриття втрат від втрати російського ринку, а також перепон на шляху транзиту в Азію
- Зручна логістика
- Створення позитивного іміджу компанії на світовій арені
- Додаткові можливості з пошуку та залучення інвестицій
- Доступ до технологій

Труднощі:

- Конкуренція
- Пошук контрагента, відсутність торговельних партнерів
- Високі вимоги
- Необхідність отримання дозволів на постачання продукції на рівні країни
- Нерозуміння ринку
- Мовний бар'єр
- Низькоконкурентний вітчизняний бізнес

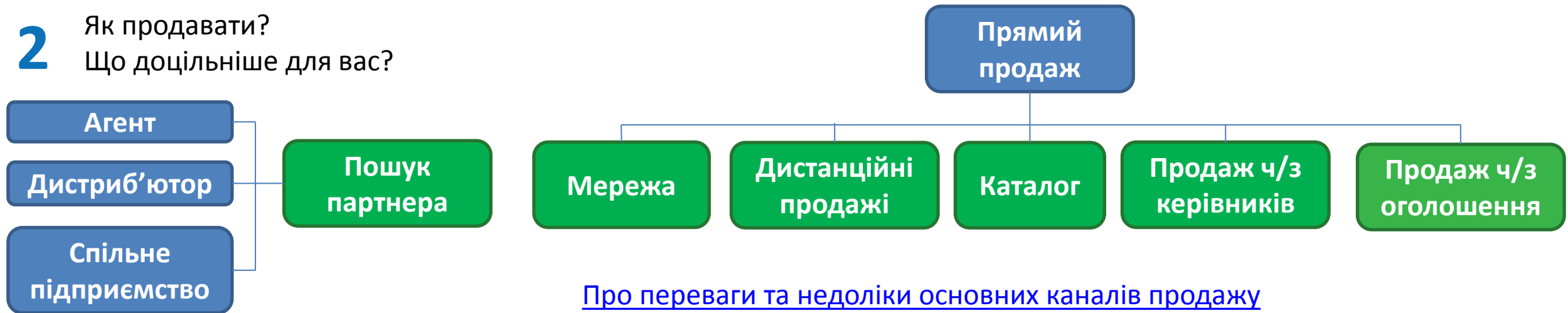


Шлях товару до експортного ринку

1 З якого товару почати?
Який ринок обрати?



2 Як продавати?
Що доцільніше для вас?



[Про переваги та недоліки основних каналів продажу](#)

Ліцензування

Франчайзинг

Власні операції

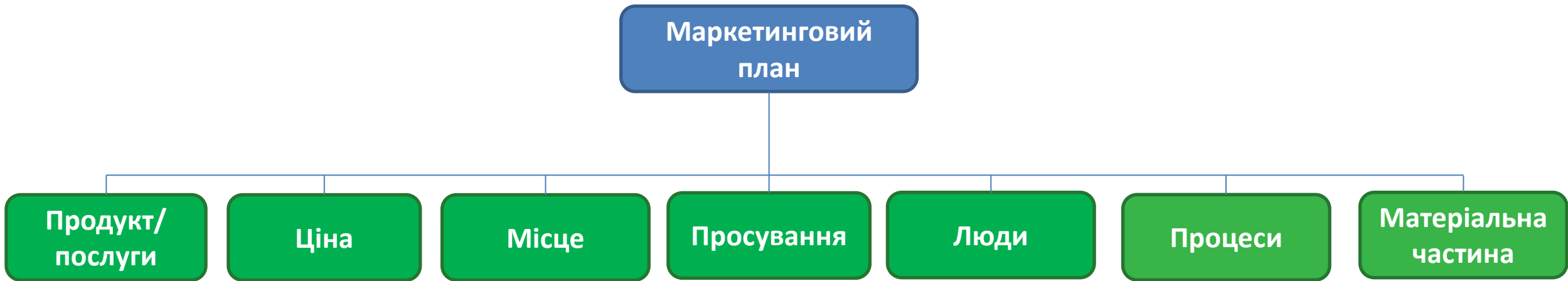
Джерело: One Marketing Ltd., посібник з інтернаціоналізації бізнесу



Шлях товару до експортного ринку

3

Про що ще необхідно потурбуватися?
Що потрібно зробити, щоб на товар був попит?



Джерело: One Marketing Ltd., посібник з інтернаціоналізації бізнесу





Рада експортерів та інвесторів при МЗС

<http://rei.mfa.gov.ua/ua>

Телефон: (044) 238-15-51

E-mail: rei@mfa.gov.ua



Рада з просування експорту при Мінекономрозвитку

Телефон: (044) 521-14-94

E-mail: exportcouncil@me.gov.ua



Центр підтримки експорту до ЄС

<http://agritrade-ukraine.com/>

Телефон: 0 (800) 502-410
з 10:00 до 13:00

E-mail: info@agritrade-ukraine.com



Умови експорту в ЄС. Безкоштовна база даних



Деталізований посібник

- опис ринку ЄС (класифікація товарів, процедура імпорту, документи для митного оформлення, податки і збори, правила міжнародної торгівлі);
- Санітарні та фітосанітарні вимоги;
- Технічні вимоги;
- Ринкові стандарти;
- Поради та рекомендації відносно вимог, встановлених в ЄС;
- Тарифи (класифікації, сплата мит, квоти, антидемпінг, поради і рекомендації по тарифах ЄС);
- Преференційні домовленості;
- Статистика;
- Ресурси.

[Посилання](#)



Експорт української агропродовольчої продукції до ЄС



Деталізований посібник

- опис нормативно – правових документів із поясненням процедур (для покращення розуміння алгоритму діяльності та власне механіки процесів);
- окреслення перешкод, які можуть трапитись на шляху української агропродовольчої продукції до європейського ринку;
- інформація щодо фактичних обсягів торгівлі всередині Європейського Союзу;
- аналіз основних товаропотоків та виокремлено місце України на загальноєвропейському ринку агропродовольчої продукції;
- наведено роз'яснення щодо основних інструментів, які використовує ЄС при регулюванні спільного ринку та доступу до нього (тарифи та тарифні, нетарифні, фітосанітарні, адміністративні, інші заходи), окремі специфічні умови та умовності, на які варто звертати увагу при експорті.

[Посилання](#)



Базовий посібник з інтернаціоналізації бізнесу і виходу на ринки Європейського Союзу



Деталізований посібник

Він призначений для підприємців малого та середнього бізнесу, що починають експортувати або лише розглядають таку можливість. В ньому викладено базові алгоритми та інструменти експорту, міжнародні практики ведення експортної діяльності та наведено багато практичних порад. Посібник також містить опис можливостей отримання допомоги від інституцій України та ЄС, а також інформаційних ресурсів, що допоможуть у процесі виведення українських товарів на європейські та міжнародні ринки.

[Посилання](#)

Ведення аграрного бізнесу в Україні

ВЕДЕНИЕ АГРАРНОГО
БИЗНЕСА В УКРАИНЕ
2016



Український клуб аграрного бізнеса

Бізнес-путівник

- Агропромисловий сектор України в цифрах
- Бізнес-середовище в АПК, структурні зміни в сільському господарстві
- Інвестиції в АПК
- Кредитування аграрного сектору
- Імпорт та експорт сільськогосподарської продукції
- Законодавча база для ведення аграрного бізнесу
- Земельні ресурси України та регулювання земельних відносин
- Система оподаткування в АПК
- Державна підтримка агропромислового сектора
- Трудові відносини та людський капітал
- Система бухгалтерського обліку та аудит
- Матеріально-технічне забезпечення
- Корисні контакти

[Посилання](#)



Угода про Асоціацію: поради для дрібних сільгоспвиробників



Короткий інфографічний довідник

- поради щодо подолання існуючих викликів і загроз, що виникають перед дрібними товаровиробниками, шляхом реалізації власних ініціатив, сільськогосподарської кооперації;
- поради щодо розвитку дрібного підприємництва, а також маркетингові поради щодо збуту сільськогосподарської продукції;
- корисні посилання, які покликані допомогти знайти більш детальну інформацію про ті чи інші можливості сільського господарства та європейський досвід.

Посилання

Корисні посилання

Пошук контрагентів:

[Державна підтримка українського експорту](#)
[B2B платформа експортерів та імпортерів](#)

[Правила ведення органічного землеробства та експорту органічної продукції до країн ЄС](#) (англ.)

[Вимоги до продукції](#) (англ.)

[Інформація про мита](#) (англ.)





Український клуб аграрного бізнесу

+ 380 44 236 20 97 / 79

Dvornik@ucab.ua

www.ucab.ua

Дякую за увагу!

